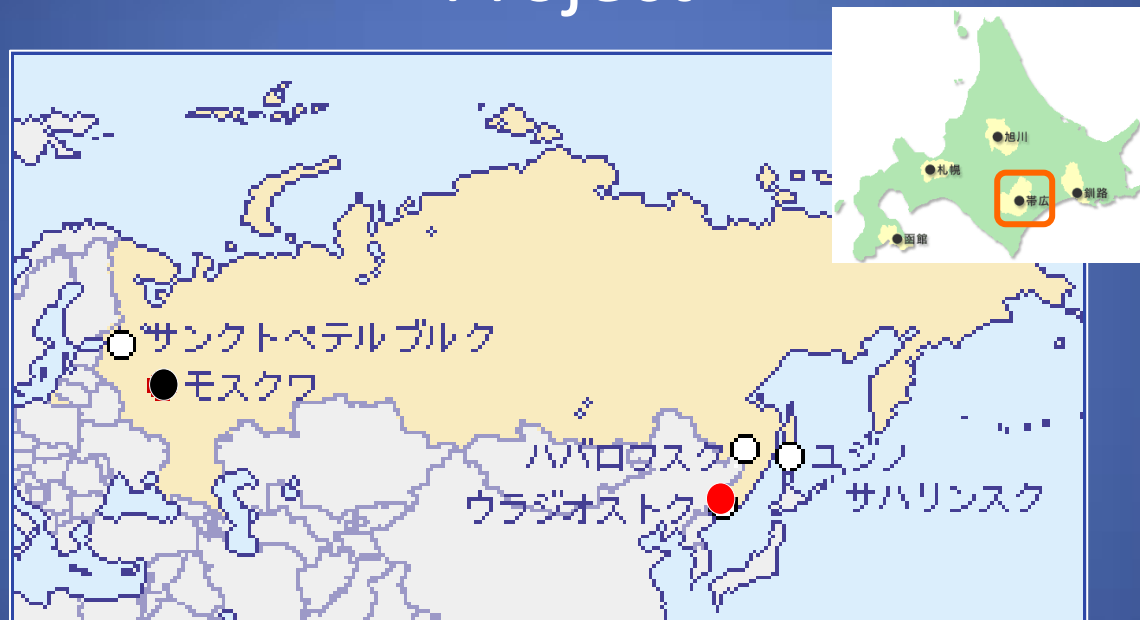


# HOKUTO Healthcare Consortium Vladivostok Imaging Diagnostic Center Project



Consortium members:

**HOKUTO Social Medical Corporation**  
and  
**PJL Inc.**

Apr. 15<sup>th</sup>, 2013

# Why Russia, Why Diagnostic Center?

Because our experience shows that

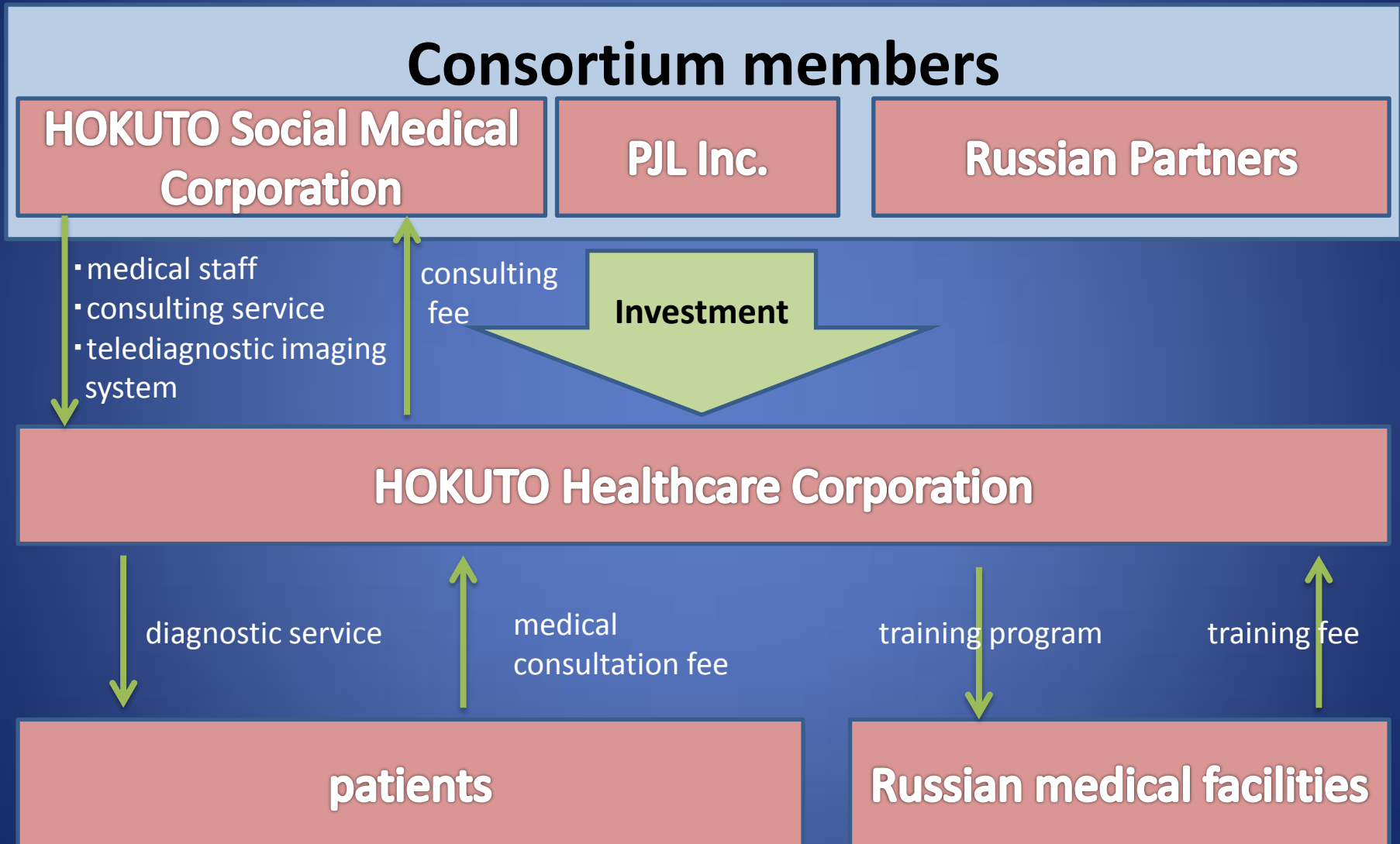
1. Many patients are coming from Russia to Japan for medical treatments. They need accurate diagnosis and recommendation;
2. There is no Japanese medical facilities even in the Far east part of Russia.

And we've decided to open a diagnostic center to

- Provide services that the neighbor needs;
- Develop the Center and partnership with the neighbor.

Our project has started in April 2011, the Center opens in May 2013.

# Business scheme



# Information about HOKUTO Hospital

## ■ Official Name

HOKUTO hospital, HOKUTO social medical corporation

<http://www.hokuto7.or.jp/>

## ■ Address

7-5, Inadacho-Kisen, Obihiro, Hokkaido



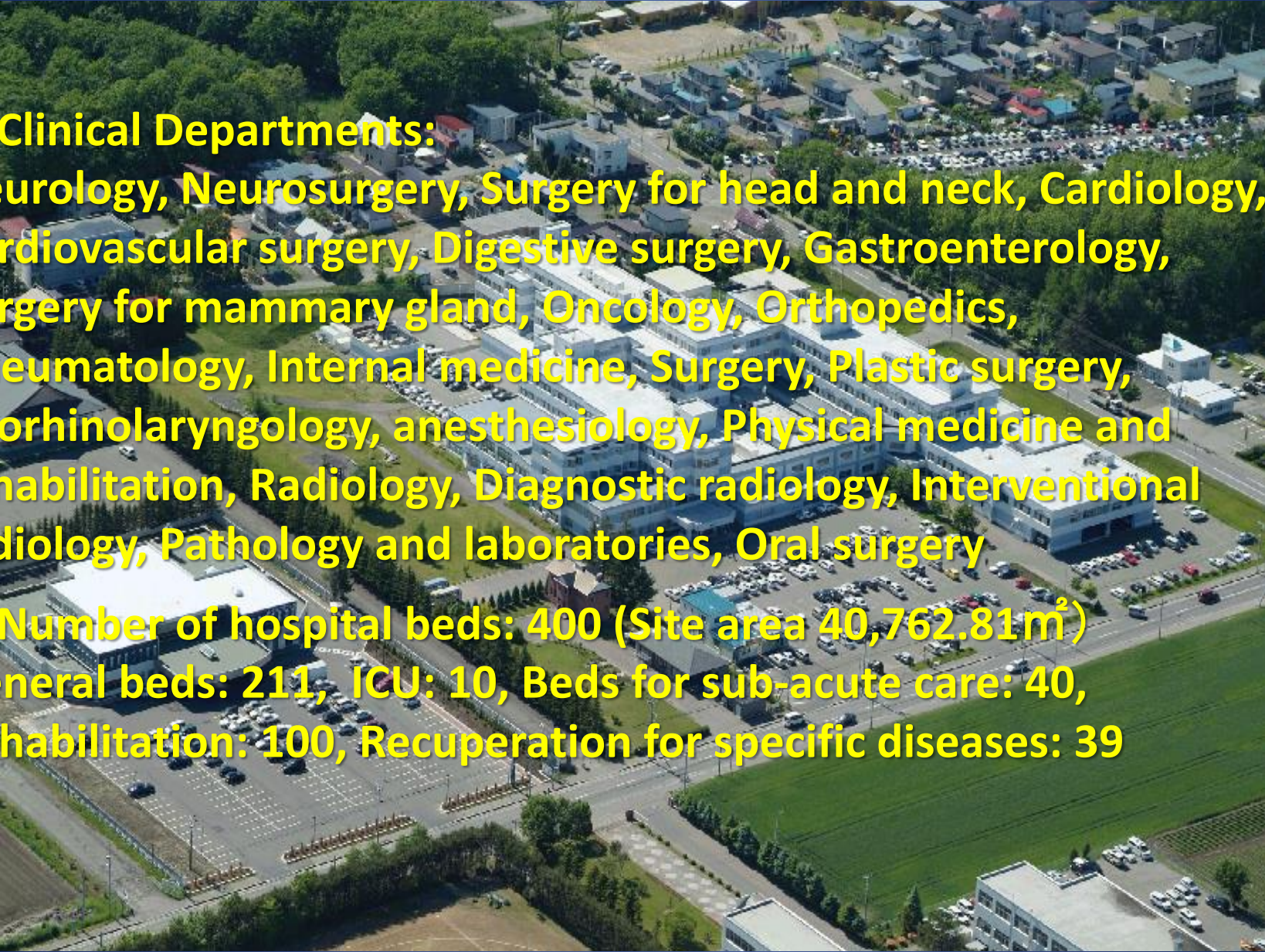
HOKUTO Hospital and HOKUTO Clinic



# Development of secondary prevention for cancer, cerebral apoplexy and heart disease

- Cerebral apoplexy center
  - Cardiovascular center
  - Oncology center for head and neck
  - Gastroenterology center
  - Articulation center
  - Spine center
  - Imaging diagnostic center, radiation therapy center and others
- Total: 14 centers





● **Clinical Departments:**  
Neurology, Neurosurgery, Surgery for head and neck, Cardiology, Cardiovascular surgery, Digestive surgery, Gastroenterology, Surgery for mammary gland, Oncology, Orthopedics, Rheumatology, Internal medicine, Surgery, Plastic surgery, Otorhinolaryngology, anesthesiology, Physical medicine and rehabilitation, Radiology, Diagnostic radiology, Interventional radiology, Pathology and laboratories, Oral surgery

● **Number of hospital beds: 400 (Site area 40,762.81m<sup>2</sup>)**  
General beds: 211, ICU: 10, Beds for sub-acute care: 40,  
Rehabilitation: 100, Recuperation for specific diseases: 39

# Our intention and goal in the project

- To establish the imaging diagnostic center (the Center) and manage it by a joint venture with local partners in order to develop and spread the secondary prevention in Russia.
- To provide accurate diagnosis for patients on the basis of a imaging telediagnostic system between HOKUTO hospital in Japan and the Center in Vladivostok.
- To provide training programs not only for local staff but also for healthcare professionals in Vladivostok.
- To arrange medical treatment in Japan as necessary.
- To organize seminars for healthcare professionals and patients in Vladivostok.
- To communicate with healthcare professionals in Russia.
- To make efforts to spread Japanese medical equipment in Russia.

# Intention of Russian partners

## Russian side can:

- use Japanese brand: There is no other medical facilities in Russia where the concept and medical equipment would be Japanese. This is additional value to appeal to users. The telediagnostic system which is connected with Japan directly can provide confidence in the service quality for patients.
- give patients precise recommendations on the basis of telediagnostic system.
- expect upgrading of medical knowledge and service quality in the process of training for the local staff and healthcare professionals.
- provide not only update medical information but also opportunities to be trained in Japan for local healthcare professionals.
- provide opportunities for local healthcare professionals to be advised not only on clinical cases but also on general medical issues by Japanese specialists.



# **Achievement in the period from April 2011 to March 2012**

- **The plan and design of the building for the Center are ready.**
- **Joint venture is established to manage the Center.**
- **Models of medical equipment are decided.**
- **Employment and training of local staff.**
- **The concept and base of medical service are agreed.**
- **Cooperation with Vladivostok State Medical University.**

# Achievement in the period from April 2011 to March 2012

- The plan and design of the building for the Center are ready.



# Achievement in the period from April 2011 to March 2012

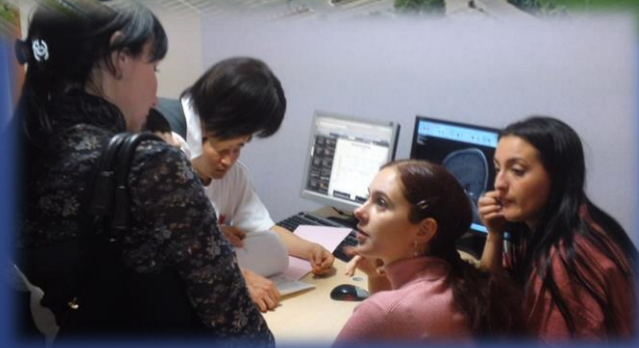
- Joint venture is established to manage the Center.





# Achievement in the period from April 2011 to March 2012

- Employment and training of local staff



# Achievement in the period from April 2011 to March 2012

- Cooperation with Vladivostok State Medical University



# Achievement in the period from April 2012 to March 2013

- Construction of the building for the Center
- Transportation and installation of medical equipment in cooperation with Hitachi Medical Corporation
- Training for local staff
- Public relations for opening of the Center
- Opening of the Center
- Cooperation with insurance companies
- Communication with local healthcare professionals, organization of training programs and seminars on the secondary prevention for medical students



# Construction of the building for the Center



Facade



Main entrance



Building for MRI and CT



Lobby



Corridor



Examination room

# Transportation and installation of medical equipment in cooperation with Hitachi Medical Corporation



# Transportation and installation of medical equipment

1. biochemical examination of blood  
→ installed
2. hematology examination  
→ installed
3. ABI:ankle brachial index  
→ installed
4. electrocardiogram  
→ installed
5. ultrasonic diagnostic equipment  
→ installed
6. CT: computed tomography  
→ installed
7. MRI: magnetic resonance imaging  
→ installed
8. image processing server  
→ installed





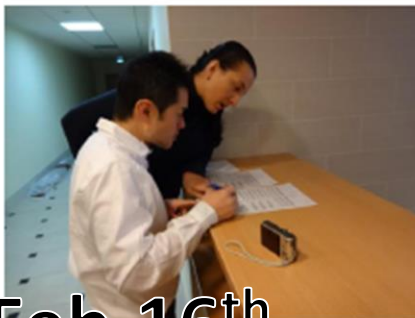
# Training for local staff at HOKUTO Hospital



# Communication with local healthcare professionals, organization of training programs for local staff and seminars on the secondary prevention for medical students



# Preparations for the opening of the Center



From Jan.30<sup>th</sup> to Feb.16<sup>th</sup>

Medical equipment Setup,  
Simulated opening of the Center





# Preparations for the opening of the Center



From Jan.30<sup>th</sup> to Feb.16<sup>th</sup>

Medical equipment Setup,  
Simulated opening of the Center



# We are grateful for support from METI



METI journal 経済産業省ジャーナル

検索

## もう、ここまで進んでいます！ 日本の診断技術を ロシアで展開！

ウラジオストクに「画像診断センター」を——  
北斗病院(伊豆)とPJL(東京)がコンソーシアムを組み、  
事業を軌道に乗せるべく、奮闘しています。



海外の患者のニーズに合わせて「画像診断センター」を立ち上げた。北斗病院とPJLがコンソーシアムを組み、事業を軌道に乗せるべく、奮闘しています。

体験してもらったところ、しだいに理解が深まっていきましたね。  
山田 実際にサービスを受けると、やはり良さが伝わるのだと思います。スタッフのマナーやホスピタリティにも感心していました。

### 「日本と同じ水準」のサービス維持が決め手

——現状、経営者による「医療機器・サービス国際化事業」の長所を語って進められています。今後のビジョンについてお話しします。



検査スタッフの研修による品質向上が実現。しだいに「日本と同じ水準」のサービスを実現。

——画像診断センター設立のいきさつについて教えてください。  
久保田 約2年前、私たち北斗病院は医療ツーリズムの受け入れを検討しました。そこで着目したのがロシア極東地域。ただ、需要の規模をはじめ、詳しい現地事情が分からない。そこでコンタクトを取ったのが、日口貿易などに多くの実績をもつPJLさんだったわけですね。  
山田 PJLは貿易のほか、日本人ドクターたちのロシア極東のお子遣いや、現地の患者が日本で治療を受けたいためのコーディネートも行ってい

ます。そうしたなかで、ロシアの画像診断技術が著しく低いことを痛感していました。ですから久保田さんからお話をいただいたとき、まず皆さんをウラジオストクへお連れして、実態を知ってもらおうと考えたんです。現地を訪れた北斗病院の副院長 藤原氏は、「この地で何か行動を起こすべきだ」とおっしゃった。それがすべりの始まりでしたね。  
久保田 ええ。医療ツーリズムよりも、現地での画像診断の充実こそ、私たちの技術や知識を生かすことができます。その方向性を見ました。北

斗病院は1993年の開院以来、第二次予防(症状が出る前の早期発見・早期治療)が21世紀の医療の中心と考え、脳・心臓ドックやがんドックの普及に力を注いできました。しかしロシアにはそうした概念がなく、平均寿命は60歳代にとどまっています。このような状況にニーズを嗅ぎ出し、PJLさんがご紹介くださった現地医療法人と合弁会社をつくって、画像診断センターを経営する運びとなりました。2013年2月の開業予定です。  
——海外展開に欠かせない条件とは

何でしょうか？  
久保田 理事長の藤原氏による言葉ですが、「医学というサイエンスに環境はない。しかし医療は国ごとに異なる」と。医療は法制度ですから、何からどう手を付けばいいのか、知識もノウハウもありません。単独での進出だったら、酒のりはもっと難しくなってしまう。  
山田 加えて重要なのが現地のパートナー。信頼のおける現地医療法人と北斗病院さんの連携ができた結果、クリアすべき法律面などの情報収集も容易になりました。  
久保田 ただ彼らは人回りに馴染みがあるから、病院が良かった場合の早期治療を現地で適切に行えるよう、各病院とのネットワークを整えます。やがては広く極東地域全体

に第二次予防を普及させ、人々の健康に貢献できればうれしいですね。  
山田 センターを成功させる決め手は、「日本と同じ水準」のサービスを提供し続け、評価を確立すること。診断結果の明確な説明や、生活改善のアドバイスなどにも力を入れる必要があるでしょう。残念ながらロシアでは、インフォームドコンセント(医師の説明と患者の同意)が保たれていない。このセンターが、習慣を変える糸口になればと考えています。北斗病院さんは、国内でリハビリテーションも積極的に取り組んでいます。ゆくゆくはその分野でもロシアへ進出できるよう、当社も努力していくつもりです。

**「医療の国際化」には可能性と使命を感じています**  
北斗病院副院長 久保田孝弘

**「日本の医療」を継続して実現できるかがカギです**  
PJL代表取締役 山田美穂

【事業実施イメージ】

### 日本製機器の海外シェアを伸ばす糸口がある

株式会社日立メディコ 資本関係

当社は、プロジェクトを立ち上げた方々からのお問い合わせを、2011年4月以降「画像診断サービス提供プロジェクト」に参画。「社会保険労務士会」に参画し、「社会保険労務士会」の医療サービス提供としての役割を担っています。そうしたコンテキストに共感しました。また、パッケージ型による展開は「海外のトレンドになりつつある」と感じていたため、ここを日本製機器輸出の突破口として、改めて企業家としてのさらなる

日本と海外では法規制や制度が異なり、また医療に対する考え方も多岐多岐です。その国に合った事業展開を遂げるのが不可欠である一方、例えば日本で成功している医療技術は、現地の社会問題と照らし合わせても重要な要素だと思います。今回のプロジェクトでは「日本の医療技術」と「ロシアの医療市場」をここに日本製機器輸出の突破口として、改めて企業家としてのさらなる

社会貢献を実現する糸口があらわれました。  
現段階では「まだまだこれから」という気持ちです。ただ準備を進めてきたままでは、何より貴重な人財を失くすことでもなりました。今後、ロシア極東地域の医療の向上に貢献する「セトル」となれば、日本の医療に関わる一人として誇らしく思います。

●北斗病院  
●ピー・ジェー・エル株式会社(PJL)

●株式会社日立メディコ